



IL VIAGGIO NELLA VENDITA

Al via da ottobre la nuova edizione de **"Il viaggio nella vendita - Dalla strategia all'azione"**, corso di formazione rivolto alle figura professionali che vogliono crescere e sviluppare le proprie competenze nell'ambito della vendita.

6 giornate, una al mese, dedicate interamente alla formazione commerciale in tutti i suoi aspetti: la pianificazione commerciale, le tecniche di vendita, le competenze comunicative implicate, la conoscenza degli stili psicologici dei clienti, la gestione del cliente nella fase successiva alla vendita.

Save the dates: 28 ottobre 2011 -25 novembre 2011 -16 dicembre 2011 - 13 gennaio 2012 -17 febbraio 2012 - 16 marzo 2012

Responsabile docenza: Staff di Rolleri Cultura D'Impresa

Luogo: Galileo - Centro Congressi - Loc. Casoni - Podenzano (Pc)

"L'istruzione e la formazione sono le armi più potenti che si possono utilizzare per conquistare il mondo"
Nelson Mandela